

API TECH, créée en 2004, est spécialisée dans la conception, la fabrication et la commercialisation de distributeurs automatiques et autonomes : le Smart Pizza (distributeur de pizzas artisanales chaudes) et le Smart Baguette (distributeur de baguettes chaudes).

API TECH est devenue en 2016 une filiale du Groupe Mentor (110 sociétés - 1000 collaborateurs). Elle a depuis doublé son chiffre d'affaires et ouvert son développement à l'international.

Dans le cadre du développement de son activité, APITECH recrute actuellement un(e) :

Commercial B to B (H/F)

Vos missions :

Au sein d'une équipe commerciale, vous prospectez et développez une clientèle de professionnels principalement des secteurs restauration et/ou services.

- De manière autonome, vous prospectez un portefeuille prospects/clients sur un périmètre géographique pré-déterminé.
- Vous analysez les besoins de vos clients/prospects, conseillez et vendez les produits de l'entreprise.
- Vous organisez vos rendez-vous, définissez vos itinéraires et développez votre portefeuille clients.
- Vous négociez les contrats de vente et suivez le processus jusqu'à la livraison de la machine.

Votre profil :

En tant que commercial(e) de terrain, vous êtes compétitif(ve), organisé(e), réactif(ve) et avez une âme de vendeur(se).

Doté(e) d'un esprit de conquête, animé(e) par le travail en équipe, vous savez également faire preuve d'autonomie et de force de persuasion.

Pour atteindre vos objectifs, nous vous proposons :

- Une formation à nos produits et méthodes de vente,
- Un véhicule de fonction,
- Un ordinateur portable,
- Un téléphone portable,
- Une rémunération à la hauteur de votre performance (Salaire fixe + variables sur CA non plafonné)
- Des possibilités d'évolution en France ou à l'étranger

Vous pouvez consulter ci-après nos différents sites internet :

<https://www.groupementor.com/accueil>

<https://www.apitech-solution.com/>

<https://www.smart-pizza.fr/>